

EL MERCURIO
MARTES 10 DE OCTUBRE DE 2017

ECONOMÍA Y NEGOCIOS

B 5

El estadounidense ha hecho investigación en economía conductual:

Richard Thaler gana Nobel de Economía por estudio de racionalidad en decisiones de mercado

La Real Academia de las Ciencias de Suecia premió al académico por su "comprensión de la psicología de la economía".

FRANCESCA FINALDI

El estadounidense Richard H. Thaler, de 72 años, recibió ayer el Premio Nobel de Ciencias Económicas por sus contribuciones a la economía del comportamiento.

Los estudios que llevaron a Thaler a ser el 29º economista de la Universidad de Chicago en ser galardonado por la Academia Sueca destacan por la incorporación de la psicología a las ciencias económicas. Sus investigaciones han demostrado que las decisiones de las personas no siempre obedecen a la racionalidad, sino que muchas veces implican variables psicológicas que no están alineadas con un comportamiento económico racional.

De esta manera, la economía del comportamiento muestra cómo los rasgos humanos afectan a mercados supuestamente racionales. El jurado que le otorgó el premio en memoria de Alfred Nobel indicó que "Thaler ha contribuido a expandir y refinar el análisis económico al considerar tres rasgos que sistemáticamente influyen en las decisiones económicas: la racionalidad limitada, la percepción de justicia y la falta de autocontrol".

El jurado también se refirió al economista estadounidense como un "pionero" en este ámbito, ya que sus aportes han contribuido a "construir un puente entre los análisis psicológicos y económicos de los procesos de decisión individuales".

El economista, nacido en 1945 en East Orange, Nueva Jersey, se graduó en 1967 en la Universidad Case Western Reserve, estudió un doctorado en la Universidad de Rochester en 1974 y actualmente imparte clases en la Universidad de Chicago.

Se rompe la tradición

El galardón otorgado este año marca una tendencia en el Nobel de Economía: Thaler es el tercer premiado en los últimos años que pertenece a la economía del comportamiento.

Lo llamativo de esta aproximación a la economía es que incorpora un análisis más realista de cómo piensan y actúan las personas al momento de tomar una decisión económica.

La perspectiva conductual o del comportamiento en la economía difiere de la teoría tradicional, que asume que las personas tienen un acceso completo a la información y pueden procesarla de forma correcta antes de decidir, algo que no siempre ocurre en la realidad.



CELEBRACIÓN.—El profesor de la Universidad de Chicago saliendo de una celebración en la Escuela de Negocios después de enterarse de que recibió el Premio Nobel de Economía 2017. "Voy a gastar mi dinero lo más irracionalmente posible", bromeó el economista.

Sus definiciones: desde Donald Trump a burbujas financieras

En agosto de 2016, Richard Thaler conversó con "El Mercurio Inversiones" y se refirió a diversas temáticas —incluyendo la economía conductual—. Thaler analizó la situación económica y política global y alertó sobre las consecuencias de Trump como Presidente de EE.UU.

Desigualdad: "Es importante hacer hincapié en dos aspectos de la desigualdad. Uno es el crecimiento masivo de la riqueza en el 1% superior. El otro es el estancamiento de los salarios para la clase media. Me preocupa más lo segundo que lo primero. No hay duda de que tenemos que crear medios para la clase media para ganar dinero suficiente para vivir una vida de clase media. Esto está siendo amenazado. Pero no tengo respuestas en cuanto a cómo hacerlo".

Donald Trump: "Trump (en ese entonces candidato presidencial) sería la persona menos calificada que ha de convertirse en Presidente. En términos financieros, es una inversión con un bajo potencial de retorno y alta volatilidad. Él es la mayor amenaza para la economía global y la paz mundial".

Irracionalidad y burbujas financieras: "Bueno, no me gusta mucho la palabra 'irracional'. La pregunta es si el comportamiento analizado (antes de 2008 en EE.UU.) es consistente con los modelos económicos estándar y en gran parte de los casos eso no se ve. Ciertamente veo muchos mercados que tienen aspecto de burbujas, especialmente los de la deuda soberana de países estables. Hasta hace poco solíamos pensar que tasas de interés negativas eran algo

imposible. ¡Y ahí están!".

"Una de las lecciones más importantes de la crisis de 2008 es que la combinación de altas tasas de apalancamiento y la falta de transparencia son una buena receta para el desastre, así también como las apuestas contrarias de que esto va a explotar".

Modelo de inversión de las AFP: "La verdad es que me gusta el concepto de 'ciclo de vida' o de 'fecha prevista' en los fondos. Invirtiéndolos en su mayoría en renta variable cuando las personas son jóvenes y luego bajando esa exposición en la medida en que las personas se acercan a su jubilación. La ventaja es que estos fondos automáticamente compran bajo y venden alto, mientras que los inversores individuales tienden a hacer lo contrario!".

FELIPE LARRAÍN

Economista, y ex ministro de Hacienda.

"Lo que él plantea es que los modelos tradicionales no lo tienen todo: hay una serie de fenómenos del mundo real que no explica la economía tradicional y que tienen que ver con esta mezcla de la psicología con la economía. En ese sentido, este es un muy justo reconocimiento al trabajo de Thaler".

DANIEL SCHWARTZ

Académico de Ingeniería Industrial de la U. de Chile. PhD en Investigación sobre Decisiones y Comportamiento, Carnegie Mellon University.

"Thaler revolucionó la mirada que tenemos en la economía y cómo los economistas ven la economía conductual. Su aporte está en entender el comportamiento humano no por los modelos que dicen cómo debería comportarse, sino cómo realmente las personas se comportan".

JAIME BELLOLIO

Ingeniero comercial, Máster en Políticas Públicas en la U. de Chicago y diputado UDI.

"Yo le pregunté por el límite entre entregar lineamientos a las personas y decidir por ellas. Su respuesta fue que eso es lo que tienen que hacer quienes se dedican a las políticas públicas. El mayor valor que él entrega no es puramente teórico, sino que es un valor práctico en la forma en que se hacen políticas públicas que tienen impacto en la vida cotidiana de las personas".