

¿Se puede salvar el proyecto?

Expertos financieros aconsejan a AES qué hacer con Alto Maipo

Académicos sostienen que el proyecto vale más vivo que muerto. La búsqueda de un socio o la venta son las mejores rutas a seguir.

Por Sergio Sáez F.

¿Qué hacer con Alto Maipo? Esa es la pregunta que se hace por estos días la cúpula de la mayor eléctrica del país, AES Gener. Expertos financieros sostienen que el avance de 54,5% que tiene la central situada en San José de Maipo es clave para salvar la iniciativa hidroeléctrica que ya carga con una deuda financiera del orden de los US\$613 millones y cuyo costo ahora se estima llegaría a US\$3.000 millones.

Según los académicos, el proyecto de 531 MW podría buscar un socio o eventualmente enajenar los activos de la central en construcción, que por estos días cuenta con US\$108 millones de caja para continuar obras. El paso siguiente sería renegociar sus deudas con los bancos, aspirando a una tasa más conveniente.



Diego del Barrio
"Buscar un partner"

"La factibilidad de continuar con el proyecto es buscar por intermedio de un partner flujo financiero para cubrir las deudas de corto plazo, olvidarse de los costos hundidos y mirar hacia delante. Si los nuevos flujos de ingresos o mayores costos que genera para los nuevos inversionistas, aún cuando pudieran existir costos que son irre recuperables, al estar hundidos no son parte del análisis, a menos que estos costos tengan valor de reventa", comenta el economista de la Universidad de Valparaíso.



Ronald Fischer
"Una opción es vender"

"Una opción es vender el proyecto a un valor superior al 50% del costo, para reflejar la rentabilidad de Alto Maipo cuando la inversión es solo el 50% que falta para completar el proyecto. Con ese margen adicional podría reducir las pérdidas que AES Gener ha tenido", afirma el director del Centro de Economía Aplicada de la U. de Chile.



Alfredo Enrione
No discontinuar el proyecto

"En términos más pragmáticos y de la realidad de cómo se hacen los negocios, no imagino que en esta etapa discontinúen el proyecto. Creo que tendrán que terminarlo y buscar un socio o inversionista que, para entrar, exigirá que AES haga una pérdida", afirma el experto de la U. Andes.

Cristian Echeverría
Hay inversionistas disponibles

"A la hora de estructurar un proyecto importa más la vida de este, aún más que esta iniciativa siga ligada a la empresa que lo formula", comenta el experto, que añade que "actualmente el panorama de tasas es favorable" y "existen más inversionistas que proyectos en el mercado, por lo cual la continuidad del proyecto no debería tener mayores inconvenientes", expresa el director del Centro de Estudios en Economía y Negocios de la UDD.



Breves

Suman 190.755 unidades

Ventas de autos siguen disparadas: suben 17,3% en lo que va del año



Las ventas de automóviles no aflojan, pese al bajo momento del ciclo económico. La Asociación Nacional Automotriz (ANAC) dijo hoy que en julio se vendieron 28.092 autos nuevos, lo que implica un alza de 24,7% respecto a julio de 2016. Considerando el acumulado en los siete primeros meses del año, el número de vehículos comercializados alcanza las 190.755 unidades, reflejando un incremento de 17,3%. "Al cierre de este trimestre se revisarán las proyecciones del año, las que de mantener esta tendencia serían ajustadas al alza", dijo la asociación.

Primer semestre

Filial de BCI en EEUU ganó 49% más

El City National Bank (CNB), filial del BCI en Florida, alcanzó una utilidad de US\$ 43 millones en los primeros seis meses del año, lo que implica un aumento de 49% respecto a igual período de 2016 (US\$29 millones). Este resultado incluye una utilidad por única vez después de impuestos de US\$ 6,5 millones provenientes de la venta de un activo fijo durante el primer trimestre. Sin esta ganancia, el banco habría aumentado la utilidad neta en el primer semestre en US\$7,8 millones respecto a igual período de 2016, o un 27%. Los activos del banco suman US\$8.900 millones, un 23% más que los que tenía a junio de 2016.

LLAMADO A LICITACIÓN PÚBLICA

LLAMADO A LICITACIÓN PÚBLICA PÓLIZA COLECTIVA DE SEGURO DE INCENDIO Y SISMO, PARA CONTRATOS DE ARRENDAMIENTO CON OPCIÓN DE COMPRA BBVA SOCIEDAD DE LEASING INMOBILIARIO S.A.

De acuerdo con lo dispuesto en el artículo 40 del DFL N° 251 de 1931, en la Norma de Carácter General N° 330 de la Superintendencia de Valores y Seguros y en la circular N° 3.530 de la Superintendencia de Bancos e Instituciones Financieras, BBVA Sociedad de Leasing Inmobiliario S.A. invita a todas las Compañías de Seguro del Primer Grupo que cumplan los requisitos legales, a participar en la Licitación Pública de la Póliza Colectiva de Seguro de Incendio y Sismo para sus Contratos de Arrendamiento con Opción de Compra.

Las Bases de Licitación podrán ser retiradas desde el día 24 de Agosto de 2017, entre las 09:00 y las 13:00 horas, en Av. Costanera Sur 2710, Torre A, piso 15, comuna de Las Condes, por las aseguradoras que presenten, la "Carta de Declaración de Interés" y el "Acuerdo de Confidencialidad" ambos debidamente completados y firmados, y copia simple de los poderes respectivos, conforme a lo expresado en la Carta de Invitación que será enviada a partir del 10 de Agosto de 2017.

Gerente General

Santiago, 9 de Agosto de 2017